

Les engagements iad

95% de clients satisfaits, et si vous en faisiez partie ?*



CONFIANCE



EFFICACITÉ



PROXIMITÉ



PERSONNALISATION

Contactez le conseiller près de chez vous !

iadfrance.fr



*en nombre de mandataires indépendants en immobilier (source : meilleursreseaux.com/immobilier/mandataires/)

*Avis disponible sur www.immodvisor.com/pro/iad-france-lieusaint-77127-15686.html (site certifié AFNOR NF Service - NF Z74-501)

I@D France SAS au capital de 100 000 €, RCS Melun n°503 676 421, siège social au 1 allée de la Ferme de Varâtre - Immeuble Carré Haussmann III - 77127 Lieusaint, titulaire de la Carte Professionnelle de «Transaction sur immeubles et fonds de commerce» n° CPI 7702 2018 000 028 002 délivrée par la Chambre de Commerce et d'Industrie de Seine-et-Marne. Responsabilité civile professionnelle GENERALI IARD, 2 rue PILLET WILL 75009 Paris, garantie par la CEGC (Garantie Financière) 16 rue HOCHÉ Tour KUPKA B 92919 PARIS La Défense CEDEX (110 000 € sans manipulation de fonds) - Document d'information non contractuel - Conditions modifiables sans préavis. Ne pas jeter sur la voie publique - Juin 2020.





iad
iad

ÇA FAIT DU BIEN À L'IMMOBILIER

Contactez le conseiller en immobilier
près de chez vous

iadfrance.fr



iad, 1^{ER} RÉSEAU FRANÇAIS DE CONSEILLER EN IMMOBILIER

Lancé en mai 2008, **iad** est né de la volonté de créer un **réseau immobilier innovant** pour accompagner autrement les particuliers qui souhaitent vendre ou acquérir un bien. Cette société est aujourd'hui un acteur incontournable de l'immobilier qui connaît une croissance spectaculaire en France et développe tout son potentiel à l'international. **iad** est aujourd'hui le **1^{er} réseau immobilier français** en nombre de conseillers et également le 1^{er} réseau en offre de biens à vendre !

Pourquoi concrétiser votre projet avec **iad** ?

UN RÉSEAU DE PROXIMITÉ

La puissance du réseau **iad** repose sur **son enracinement local** sur l'ensemble du territoire. Le conseiller **iad** est en mesure de fournir un **accompagnement** et un **suivi personnalisé** à ses clients. Il peut répondre à un besoin d'intermédiation plus fort et se positionne comme **expert du marché** sur son territoire géographique et celui de son client, lui proposant des opportunités d'investissement et des offres en lien avec ses attentes et les actualités du secteur.

DES HONORAIRES ADAPTÉS

Le conseiller **iad** travaille sur chaque projet en étroite collaboration avec un **réseau d'experts et d'hommes de loi**, parmi lesquels juristes, notaires, avocats, huissiers, diagnostiqueurs, banquiers. L'implication de ces professionnels est un **gage de sécurité et de qualité** pour le client. Par ailleurs, le réseau **iad** s'appuie sur les **nouvelles technologies** pour exercer son métier et réduit ainsi ses frais de fonctionnement pour proposer au client des **honoraires attractifs**.

UNE QUALITÉ DE SERVICE

Le conseiller **iad** permet à ses clients vendeurs d'obtenir une **large visibilité de leurs annonces** grâce à une **politique de partenariat efficace**. Avis de valeur offert, recherche personnalisée, suivi des visites, partenariats exclusifs : le conseiller propose une **gamme de services adaptés aux besoins** de ses clients.

SAVOIR-FAIRE, FORMATION ET ACCOMPAGNEMENT

Formation et accompagnement des conseillers en immobilier sont deux des piliers fondamentaux du succès du modèle **iad**. L'ensemble des conseillers suit ainsi un parcours de formation sur mesure (e-learning et "présentiel") afin d'apporter les conseils les plus avisés à leurs clients.

Vous souhaitez rejoindre le réseau **iad** ?

Devenez conseiller en immobilier

Rejoignez un réseau performant basé sur le partage et la formation



DE L'ACCOMPAGNEMENT ET DE LA FORMATION

Bénéficiez d'un accompagnement personnalisé (grâce au système de coaching) et des formations offertes (université en ligne et formations en présentiel) tout au long de votre parcours chez **iad**.



UN SYSTÈME DE COMMISSIONNEMENT ATTRACTIF

Grâce à des frais de structures et des charges fixes allégés, vous bénéficiez de commissions attractives et évolutives.



DES OUTILS POUR VOTRE RÉUSSITE

Une visibilité de vos annonces sur les principaux portails immobiliers (SeLogger, Logic-Immo, Le Bon Coin...), des partenariats solides avec les professionnels réglementés, une plateforme de services en ligne exclusive pour guider toutes vos démarches (mandats, transactions...), un accompagnement marketing et juridique.



LIBERTÉ ET ÉVOLUTION PROFESSIONNELLE

Développez votre organisation en devenant manager. Vous serez commissionné sur la production de vos équipes commerciales affiliées.

Vous souhaitez devenir prescripteur **iad** ?

Augmentez vos revenus grâce
à vos relations



Une connaissance cherche à acheter ou à vendre un bien immobilier



Vous donnez l'information à votre conseiller **iad** et signez le contrat prescripteur



La transaction s'effectue



Vous êtes commissionné(e) !

En tant que prescripteur, vous percevez 12% des honoraires HT pour la réalisation effective d'une transaction.